

Hallands Affärer.

EN BILAGA TILL HALLANDSPOSTEN

NR 5 / 21 MAJ 2008

Heta Hotab slår alla säljrekord

□ Hotab i Halmstad ökade försäljningen från 40 till 74 Mkr. Som om detta inte vore nog, så har företaget under årets första dryga fyra månader en orderstock värd hela 130 Mkr.

– Vi är överhopade med jobb,

säger vice VD Jonas Tarstad, och då vår egen kapacitet är maximalt utnyttjad har vi träffat avtal med ett baltiskt företag som ska hjälpa oss med tillverkningen av fastbränsleanläggningar.

SIDAN 4

Albany investerar 50 Mkr

□ Efter en tung period med personalneddragningar är Albany International i Halmstad numera en renodlad produktionsanläggning.

Företaget satsar nu på ökad tillverkning och investerar 50 Mkr i ombyggnad samt installation av nya maskiner som ökar produktionskapaciteten med hela 40 procent.

SIDAN 3

Allt fler äldre lyfter Phoniro

□ 750 procent! Så kraftigt väntas Phoniro i Halmstad öka försäljningen i år.

– Genombrottet kom i december och sedan dess har vi sålt vårt nyckelfria system till tio-talet kommuner i landet, säger VD Mats Älmeby.

Företaget startades för några år sedan för att lösa problemet med den tidskrävande nyckelhanteringen inom hemvården. Lösningen är ett system som sparar miljoner åt de kommunala förvaltningarna.

SIDAN 2



Friskt fokuserat. Genom att fokusera på flödet av produkter i processen har fabrikschef Henrik Frisk lyckats höja effektiviteten hos Getinge Sterilization.

Bild: ROGER LARSSON

Effektivare Getinge med lean produktion

□ Getinge Sterilization tillhör världseliten i tillverkning av auto-kläver för sterilisation. Verksamheten är så effektiv att mycket produktion har tagits hem till Sverige.

Med lean produktion har monteringsstiderna dramatiskt reducerats samtidigt som en rad nyckeltal starkt förbättrats.

– Lean produktion flyttar fokus

från maskinen och dess utnyttjandegrad till flödet av produkter i processen, säger fabrikschef Henrik Frisk.

SIDORNA 6-7



Raka rör. Rikard Hanson är tredje generation i det gamla familjeföretaget. Successionen är säkrad genom att sonen Oscar, 25, nu arbetar sig in i AB Oscar Hanson VVS.

Bild: LINA SALOMONSSON

NÄRINGS LIVET

Rikard en profil när det rör vvs

□ Junioren Rikard Hanson ansågs ha en lysande karriär som golfare framför sig.

Nu valde han istället att som tredje generation ta sitt ansvar i snart hundraåriga familjeföretaget AB Oscar Hanson VVS. Som VD har Rikard i drygt två decennier lett en verksamhet som breddats såväl innehållsmässigt som geografiskt.

MITTEN

TEMA

BEMANNING/REKRYTERING

Full fart framåt för bemanningsbranschen

□ Under förra året ökade bemanningsbranschen i Sverige sin omsättning med 18 procent och omsatte nästan 20 Mdr. Trenden har varit liknande de senaste åren och Hallands Affärer har besökt tre företag som ser positivt på framtiden.

– Som kortsiktiga lösningar vid semester och sjukdom kommer det bli mer inhyring. Bemanningsföretag är här för att stanna, säger Mikael Kahlström, bemanningsansvarig på LT Resurs.

SIDORNA 14-17



Vi har inte bara **SPORTBILAR**

Vi har även **TRANSPORTBILAR**



Bendts Bil

035-10 40 50 • www.bendtbil.se



Far och son.
Gert och Jonas Tarstad arbetar med att utveckla biobränsleanläggningar. Miljöintresset ökar stadigt och Hotab Eldningsteknik är överhopade med jobb. På kort tid har omsättningen mer än fördubblats.

Bild: EMMA GUSTAFSSON

Överhopade med jobb. Kapaciteten maximalt utnyttjad. Produktions-samarbete med företag i Baltikum.

Det går m a o mycket bra för Hotab. Halmstad-företaget har på två år ökat försäljningen från 40 till 74 Mkr. Och redan efter första tertialet i år har man tagit in order på 130 Mkr!

Hotab Eldningsteknik har tillverkning i Kristianstad medan huvudkontor, utvecklingsavdelning och försäljning finns i Halmstad. Företagets grundare, Gert Tarstad, räknar sig numera som "pensionär" men tar aktiv del i verksamhetens fortsatta utveckling.

Företaget har en anställd VD. Dessutom är Tarstads son Jonas, verksam i bolaget sedan ett tiotal år, vice VD.

Med världen som arbetsfält

Hotab utvecklar biobränsle-

Ökat miljöintresse – då slår Hotab i kapacitetstaket

anläggningar som eldas med träpellets, briketter m m.

– Till skillnad från fjärrvärme brukar vi tala om "närvarme". Under åren har vi sålt cirka 500 kompletta anläggningar runt om i världen – dock ingen i Halmstad... Räknar du dessutom in de anläggningar till vilka vi levererat delar, ja då talar vi om ytterligare ett tusental, berättar Gert och Jonas Tarstad.

Den svenska hemmarknaden dominerar, förstås. På 1970- och 1980-talet

sålades även anläggningar i Norge, något som nästan helt upphörde då norrmännen fann olja.

– Men de inser nu, att oljan inte finns där för evigt och jag tror därför att Norge blir en mycket intressant marknad för oss det närmaste decenniet, spår Gert Tarstad.

Baltiskt företag lättar på trycket

Hotab Eldningsteknik är moderbolag i en företagsgrupp som också består av Holst El

AB samt Olje- och pannservice AB.

Verksamheterna sysselsätter 45 anställda och ytterligare två medarbetare anställs i juni.

Totalt har gruppen i år tagit in order på närmare 170 Mkr.

– Verkstan är full och vi har därför undertecknat ett samarbetsavtal med en baltisk tillverkare.

Ärligen tar man hem 10-12 större order, ofta långsiktiga projekt.

– Förr låg snittpriset för

ett projekt kring 5 Mkr. Idag talar vi nog snarare om 13 Mkr, säger Jonas Tarstad.

Hotab presenteras för USA-investerare

Hallands Affärer har tidigare berättat att Hotab i samarbete med chalmersföretaget Ecoera Biofuel Engineering och Skånefrö arbetar med att utveckla en helt ny panna som kan elda restprodukter från jordbruket.

– Med EU-pengar startade vi en provanläggning i skånska Tommarp och om ett

drygt år ska det projektet vara klart, berättar Gert Tarstad.

Han menar, att restprodukterna från jordbruket är en mycket stor outnyttjad resurs.

I USA växer intresset för smarta miljö- och energilösningar nu på allvar. Hotab finns med på en lista över svenska miljöteknikföretag som lagts fram för amerikanska riskkapitalister.

Bakom initiativet står USA:s ambassadör i Sverige, Michael Wood, en man som gjort till sin uppgift att par ihop svenska miljöinnovatörer med pengar från USA. I fjol presenterade han 30-talet svenska företag för investerare i Kalifornien. En uppföljning visade, att tre svenska bolag fick finansiering och nära tre fjärdedelar kontaktades av potentiella investerare.

– Nu har Michael Wood kompletterat listan med ytterligare 18 företag varav vi är ett, konstaterar Gert Tarstad nöjt.

TORSTEN NILSSON

IT-kompetens som tål att synas

Som din HP Preferred Partner har vi certifierade specialister som sätter ihop system som fungerar friktionsfritt. Om det mot förmodan skulle dyka upp problem så rycker vi ut för att rätta till problemet. Vår kunskap är din garanti för en frustrationsfri arbetsdag.

Som kund till en HP Preferred Partner får du också tillgång till exklusiva erbjudanden. Vi har bestämt oss för att fördelarna med att vara kund hos oss, ska ha många dimensioner: **Kvalitet, service och trygghet.**

Vi jobbar hårt så att du kan njuta av lugnet – åtminstone när det gäller vår avdelning!